

Приложение № 3
к Положению о договорной работе
в учреждениях здравоохранения
ОАО «РЖД»

Инструкция по работе с договорами

I. Общие положения

1. Предмет договора должен отражать фактически достигнутые договоренности сторон. Если типовая форма договора (ТФД) не отражает всех условий, юридические службы на местах приводят в соответствие с фактическими договоренностями проект договора с учетом специфики законодательства Российской Федерации в сфере здравоохранения.

Сведения о фактических договоренностях сторон предоставляют исполнители в юридические службы вместе с проектом договора.

2. При подготовке проекта договора необходимо учитывать, что по фактическим договоренностям может потребоваться смешанный тип договора (включающий в себя условия договоров купли-продажи, поставки, дарения, подряда, агентирования, лицензирования и т.д.) поэтому, если ТФД не отвечает действительности, договор дорабатывается юридическими службами на местах.

3. Если на момент заключения договора, стороны не могут определить, в каком количестве и объеме будут производиться работы/оказываться услуги, то требуется определить порядок их согласования, например, путем электронной переписки. При этом необходимо электронным адресам придать юридическую силу.

4. В случае если организационно-правовыми, распорядительными или иными документами Дирекции предусмотрено использование при заключении и исполнении договоров автоматизированной системы заказов, необходимо включать в проект договора условия об обязанности учреждения здравоохранения размещать заказы контрагенту посредством автоматизированной системы заказов и об обязанности контрагента подтверждать заказы учреждения здравоохранения посредством автоматизированной системы заказов.

5. ТФД содержат вариативность тех или иных условий, чтобы ЧУЗ при подготовке проекта договора выбрало конкретное условие из представленных, подходящее для каждой конкретной сделки. Подготовленный проект договора, до осуществления закупочной процедуры (а также до направления на согласование в Дирекцию, когда это требуется), должен содержать уже конкретные выбранные варианты пунктов. Не

допускается направление в Дирекцию на согласование проекта договора в режиме «исправления», с указанными по тексту проекта договора комментариями.

II. Основные положения, которые должны быть определены в договорах на выполнение работ/оказание услуг

1. Предмет договора

Предмет договора должен содержать не только наименование работ/оказание услуг, но и раскрывать весь комплекс исполнений, и что в них включено.

Например, когда для получения результата требуется промежуточный результат и/или его согласование, то такие этапы и предмет должны быть указаны. Когда таких этапов несколько надо указывать сроки исполнения каждого этапа.

Если результатом работ/ услуг должен стать определенный предмет или носитель, на котором содержится исполненная информация, то такой предмет и/или носитель с перечислением характеристик и требований (формат, цветность, соотношение с эскизом, чертежами, проектной документации и т.д.) указываются.

2. Адрес (место) оказания услуг/выполнения работ

1) Когда выполнение работ/ оказание услуг важно оказать в конкретном месте (например, проведение семинаров, трансфер из пункта А в пункт Б и т.п.) - обязательно указать конкретные адреса (места) оказания услуг/выполнения работ.

2) Если адрес выполнения работ/оказания услуг не существенный для Заказчика, например, когда Исполнитель выполняет работу по своему месту нахождения и/или месту нахождения государственного органа (регистрация, получение документов и т.п.), то есть нет необходимости определять, где будет происходить процесс выполнения работ/оказания услуг - в договоре указывается адрес места нахождения Исполнителя.

3. Срок оказания услуг/выполнения работ – календарные даты или календарный период (с ___ по ___) оказания услуг/выполнения работ.

Когда выполнение работ/оказание услуг важно выполнить в определенные дни - указывается период (с ___ по ___) или конкретные даты.

Когда лишь важен результат к определенному сроку - достаточно указать дату, когда результат работ/услуг Исполнителем должен быть передан Заказчику.

4. Время оказания услуг – часы (временные ограничения), в которые услуги оказываются.

Когда выполнение работ/оказание услуг важно выполнить в определенные часы - указывается временной промежуток (с ___ ч ___ мин. по ___ ч ___ мин.) или конкретные часы проведения работ/оказания услуг. Существенно, когда работы/услуги предполагают совместное присутствие обеих сторон.

Когда по характеру отношений сторон важно получить результат к определенному сроку, достаточно указать дату и время до ___ ч. ___ мин, когда стороны передают и принимают результат.

5. Стоимость выполнения работ/оказания услуг

Исключить понятие: "Стоимость Договора", так как предметом договора является не сам договор, а товары, работы, услуги, права пользования и т.д. Следует писать: Общая стоимость работ/услуг по настоящему договору составляет сумму

Если по договоренности сторон приобретение расходных материалов и тому подобное предполагается (производится) за счет Исполнителя, то обязательно указывать, что в стоимость работ/услуг включены все расходы, которые Исполнитель может понести при проведении работ/оказании услуг.

Важно учитывать все возможные расходы и прописывать их, включая в стоимость, в противном случае по окончании работ возможно предъявление счета.

В случае если договор не будет предусматривать точный объем выполняемых работ/оказываемых услуг и соответственно не будет иметь точную общую стоимость работ/услуг, то в проекте договора необходимо указать предельную общую стоимость работ/ услуг, превышение которой сторонами по договору не допускается.

6. Условия проведения расчетов между сторонами должны быть сформулированы однозначно, содержать конкретные сроки оплаты либо способ их определения, и не допускать двоякого толкования.

Например:

- Предоплата производится до ___ числа или в течение ___ банковских дней с момента получения счета. Важно делать привязку не к дате документа (договора, счета), а к моменту получения его.

- Окончательный расчет за оказанные услуги осуществляется в течение ___ () банковских дней с даты подписания сторонами акта приема-передачи.

7. Адрес приема-передачи выполненных работ/оказанных услуг

Положение позволяет исключить риск неисполнения в срок обязательств по договору и подписания акта приема-передачи выполненных работ/ оказанных услуг, ссылаясь на то, что не установлено договором место, а в обязательство стороны не входит явиться по адресу. Например, документ Заказчику нужен в определенный день, Исполнитель отправляет его по почте. Де-юре Исполнитель не нарушил сроков, де-факто Заказчик получит документ спустя несколько дней.

В порядке приема-передачи работ важно указать порядок подписания (путем обмена документами сторонами по почте или с указанием места подписания договора, например: Работы принимаются по акту приема-передачи выполненных работ/ оказанных услуг по адресу: _____).

8. Этапы выполнения работ/оказания услуг

Если по условиям договора предполагается, что прием-передача выполненных работ/оказанных услуг производится частями - следует указать срок исполнения каждого этапа и принятие их по отдельным актам (промежуточным).

Необходимо предусмотреть право отказа от услуг в случае, если какой-то из этапов их выполнения не устроит Заказчика, а также порядок расторжения договора и проведения взаиморасчетов.

9. Исключение императивности

В положениях об ответственности исключить императивность норм - право требовать, а не обязанность уплаты штрафов/пеней/неустоек не зависимо от наличия, либо отсутствия требования.

Есть риск признания такого обязательства внереализационным доходом, а соответственно и начисления налога на прибыль (см. решение ВАС от 14 августа 2003 г. по делу № 8551/03 - неустойку следует включать в доходы после того, как ее признает должник либо вступит в законную силу решение суда). В противном случае, императивность нормы является досрочным признанием неустойки.

10. Придать юридическую силу электронным адресам

Когда большая часть согласований ведется путем обмена электронными сообщениями, важно заручиться фактами договоренностей решения текущих вопросов по электронной почте.

Текст: «Все уведомления, сообщения, согласования в рамках исполнения настоящего Договора могут быть направлены другой стороне по электронному адресу, указанному в реквизитах настоящего Договора или

предусмотренные самим Договором. Документы, направляемые в отсканированном виде, содержащие печать и подпись Стороны, в последующем, должны быть направлены в оригинале по адресу указанному Получателем в реквизитах Договора. Сторона, указавшая неверный электронный адрес или не указавшая его вообще, не вправе ссылаться на несвоевременное получение уведомления, сообщения и прочей письменной документации от другой Стороны. В этом случае, уведомления, сообщения и прочая переписка будут считаться принятыми к исполнению другой Стороной с даты отправки электронного письма или если не указан электронный адрес, с даты, установленной отправителем письма/уведомления, направленного иным способом».

11. Форс-мажорные обстоятельства

При обязательстве сторон в части уведомления друг друга о форс-мажорных обстоятельствах, учитывать, что возможно только - «по возможности» не позднее чем в 3-хдневный срок. Сами по себе форс-мажорные обстоятельства, как правило, делают невозможным исполнение любых условий договора до прекращения действия форс-мажорных обстоятельств.

12. Срок действия договора

«Настоящий Договор вступает в силу с момента его заключения Сторонами и действует до полного исполнения Сторонами своих обязательств по настоящему Договору». Пояснение: Когда стороны привязывают срок начала действия договора к дате подписания, существует риск спора по определению момента возникновения прав и обязанностей сторон. Например, одна сторона поставила дату в месте подписания договора, другая – нет, и ориентируется на дату, установленную преамбулой договора, а эти даты могут отличаться.

13. Подсудность споров

Устанавливать подсудность в соответствии с фактическим местонахождением учреждения здравоохранения.

15. Антикоррупционная оговорка и Налоговая оговорка

Указанные разделы обязательны в договоре, в редакциях, указанных в п.1 раздела VII настоящего приложения.

В остальном, договоры анализируются и приводятся в соответствие с законодательством Российской Федерации, с учетом сложившейся судебной практики. Изменения в договоры вносятся в соответствии с судебной практикой и изменениями в федеральном законодательстве.

III. Основные положения, которые должны быть определены в договорах купли-продажи /поставки товаров

1. Предмет договора

Предмет договора должен содержать не только наименование товара, но и весь комплекс сопутствующих исполнений (погрузка/разгрузка товара, монтажные/демонтажные работы/ ввод в эксплуатацию и т.д.).

Если на момент заключения договора, стороны не могут определить, в каком количестве и объеме будет производиться поставка, то следует использовать формулировку варианта № 2 пункта 1.1 и варианта № 3 пункта 1.2 ТФД поставки товара (с сопутствующими услугами/работами, без сопутствующих услуг/работ, на поставку лекарственных препаратов, на поставку расходных медицинских материалов, на поставку продуктов питания).

2. Адрес отгрузки /поставки товара

Указываются фактические адреса, где будет производиться приемка товара – адрес покупателя или адрес продавца/поставщика.

3. Адрес выполнения сопутствующих работ/услуг

Когда требуется не только поставить товар, но и провести сопутствующие работы (монтаж/демонтаж, ввод в эксплуатацию, пусконаладочные работы, проведение инструктажа и т.п.), указывается адрес проведения таких работ, так как адрес отгрузки товара может отличаться от адреса проведения сопутствующих работ.

4. Срок поставки (отгрузки) товара – календарные даты.

Если стороны определяют: «Поставщик заблаговременно (не позднее, чем за 48 (сорок восемь) часов до предполагаемой даты поставки) уведомляет Покупателя о дате осуществления приемки Товара...», необходимо указывать способ такого уведомления. Для упрощения процесса стороны придают юридическую силу электронной переписке и уведомления направляют электронным сообщением. Это не исключает возможность связаться по телефонной связи, однако телефонным звонком не зафиксировать факт согласования даты.

В указанном случае важно закрепить за покупателем право изменить дату, например, когда покупатель не может принять товар в день, который указал поставщик, поэтому в договоре необходимо предусмотреть порядок согласования такой даты: «Поставщик уведомляет Покупателя о дате и времени поставки для организации Покупателем приемки товара. В случае

если Покупатель не может принять товар в указанные поставщиком дату и/или время, Покупатель извещает об этом Поставщика и стороны согласовывают другую дату и время».

Важно учитывать:

а) дни, когда для Покупателя приемка товара может оказаться невозможной (например, выходные, нерабочие праздничные дни);

б) время поставки, так как может случиться, что поставщику будет удобно доставить товар в нерабочие часы для Покупателя.

5. Время поставки (отгрузки) товара—часы (временные ограничения), в которые может быть осуществлена поставка, отгрузка.

Для исключения спора неисполнения условий договора по отгрузке/приемке товара, важно учитывать, что не все 24 часа в сутки возможно для сторон такое исполнение.

Следует указывать временной период с ___ ч. ___ мин. по ___ ч. ___ мин. или конкретный час.

6. Сроки сопутствующих работ/услуг

Дата исполнения сопутствующих работ/услуг (монтаж/демонтаж, ввод в эксплуатацию и т.п.) может отличаться от даты поставки, поэтому важно установить для таких работ/услуг дату или способ ее определения.

7. Время проведения сопутствующих работ

Учитывать режим работы покупателя.

8. Стоимость товара/сопутствующих работ/услуг

Исключить понятие: "Стоимость Договора", так как предметом договора является не сам договор, а товары, а так же сопутствующие работы/услуги. Следует писать: Общая стоимость товара, расходов продавца/поставщика и т.д. составляет сумму

Указывать, что в стоимость товара включены сопутствующие работы/услуги (по монтажу, вводу в эксплуатацию и т.д.) или указывать стоимость таких работ/услуг.

Недопустимо указывать стоимость работ/услуг 00,0руб, так как они не могут быть безвозмездными. Риск: доначисление налога по среднерыночной стоимости. Учитывать, что товар сам по себе может быть не обременен налогом (НДС), когда как услуга облагается НДС. Важно или выделять такую стоимость услуг или указывать, что включена в стоимость товара.

Важно учитывать все возможные расходы поставщика и прописывать их, включая в стоимость товара, в противном случае по окончании работ возможно предъявление счета.

Не должно быть никаких ориентировочных и рекомендованных цен.

В случае если договор не будет предусматривать точный объем поставляемого товара и соответственно не будет иметь точную общую стоимость товара, то в проекте договора необходимо указать предельную общую стоимость товара, превышение которой сторонами по договору не допускается.

9. Условия расчетов между сторонами должны быть сформулированы однозначно, содержать конкретные сроки оплаты либо способ их определения, и не допускать двоякого толкования.

Например:

- Предоплата производится до ____ числа или в течение ____ банковских дней с момента получения счета. Важно делать привязку не к дате документа (договора, счета), а к моменту получения его.

- Окончательный расчет за оказанные услуги осуществляется в течение __ () банковских дней с даты подписания сторонами акта приема-передачи.

10. Исключать императивность

В положениях об ответственности исключить императивность норм - право требовать, а не обязанность уплаты штрафов/пеней/неустоек независимо от наличия, либо отсутствия требования.

Есть риск признания такого обязательства внереализационным доходом, а соответственно и начисления налога на прибыль (см. ВАС от 14 августа 2003 г. по делу № 8551/03 - неустойку следует включать в доходы после того, как ее признает должник либо вступит в законную силу решение суда). В противном случае, императивность нормы является досрочным признанием неустойки.

11. Придать юридическую силу электронным адресам

В современном мире, когда большая часть согласований ведется путем обмена электронными сообщениями, важно заручиться фактами договоренностей текущих вопросов по электронной почте.

Текст: «Все уведомления, сообщения, согласования в рамках исполнения настоящего Договора могут быть направлены другой стороне по электронному адресу, указанному в реквизитах настоящего Договора или предусмотренные самим Договором. Документы, направляемые в отсканированном виде, содержащие печать и подпись стороны, в

последующем, должны быть направлены в оригинале по адресу, указанному получателем в реквизитах договора. Сторона, указавшая неверный электронный адрес или не указавшая его вообще, не вправе ссылаться на несвоевременное получение уведомления, сообщения и прочей письменной документации от другой стороны. В этом случае, уведомления, сообщения и прочая переписка будут считаться принятыми к исполнению другой стороной с даты отправки электронного письма или если не указан электронный адрес, с даты, установленной отправителем письма/уведомления, направленного иным способом».

12. Форс-мажорные обстоятельства

При обязательстве сторон в части уведомления друг друга о форс-мажорных обстоятельствах, учитывать, что возможно только - «по возможности» не позднее чем в 3-хдневный срок. Сами по себе форс-мажорные обстоятельства, как правило, делают невозможным исполнение любых условий договора до прекращения действия форс-мажорных обстоятельств.

13. Срок действия договора

«Настоящий Договор вступает в силу с момента его заключения Сторонами и действует до полного исполнения Сторонами своих обязательств по настоящему Договору». Пояснение: Когда стороны привязывают срок начала действия договора к дате подписания, существует риск спора по определению момента возникновения прав и обязанностей сторон. Например, одна сторона поставила дату в месте подписания договора, другая - нет и ориентируется на дату установленную преамбулой договора, даты могут отличаться.

14. Подсудность споров

Устанавливать подсудность в соответствии с фактическим местонахождением учреждения здравоохранения.

15. Антикоррупционная оговорка и Налоговая оговорка

Указанные разделы обязательны в договоре, в редакциях, указанных в п.1 раздела VII настоящего приложения.

IV. Дополнительно, при заключении лицензионных договоров в договоре важно учитывать:

При работе с договорами о предоставлении лицензии (сублицензии) учитывать:

- необходимо подробно описать предмет договора путем указания на результат интеллектуальной деятельности или на средство индивидуализации, право использования которых предоставляется по договору, с указанием в соответствующих случаях номера документа, удостоверяющего исключительное право на такой результат или на такое средство (пп. 1 п. 6 ст. 1235 ГК РФ);

- необходимо указать способы использования результата интеллектуальной деятельности или средства индивидуализации (пп. 2 п. 6 ст. 1235 ГК РФ);

- необходимо указать условие о размере вознаграждения или порядке его определения;

- необходимо указать разделы Анतिकоррупционная и Налоговая оговорки в редакциях данных разделов, указанных в п.1 раздела VII настоящего приложения.

V. Дополнительно, при покупке автотранспорта в договоре важно учитывать:

1. Утеря, отсутствие сервисной книжки, отсутствие штампа в гарантийном талоне, обслуживание в другом автосервисе (например, в случае, когда Покупатель был вынужден обратиться в другой автосервис при отказе официального дилера от ремонта, либо если ремонт у официального дилера составит более 15 дней) не является основанием для отказа в гарантийном обслуживании. Такие положения из договоров – исключать.

2. Недопустимо в ТФД ссылаться на условия и требования, содержащиеся в Сервисной книжке, Гарантийном талоне, если не ознакомлены с содержанием этих документов. Более чем достаточно инструкции по эксплуатации, иные документы могут содержать излишние требования, не соответствующие требованиям производителя. Если мы соглашаемся с такими положениями, то в дальнейшем возникают риски потери гарантийного обслуживания.

3. Не должно быть никаких ориентировочных и рекомендованных цен.

В остальном, договоры анализируются и приводятся в соответствие с законодательством Российской Федерации с учетом сложившейся судебной практики и изменениями в ФЗ (см. общие замечания к договорам поставки).

Важно проводить полный анализ гарантийных обязательств.

4. Необходимо указать разделы Анतिकоррупционная и Налоговая оговорки в редакциях данных разделов, указанных в п.1 раздела VII настоящего приложения.

VI. Примеры к п.11 Положения о договорной работе

11. ТФД содержат положения обязательные для включения в договор, за исключением случаев, когда они не отражают фактически достигнутых сторонами договоренностей или вступают в противоречие с вступившими в силу после принятия настоящего Положения нормативными правовыми актами Российской Федерации и/или сложившейся судебной практикой. Приведение типовой формы договора в соответствие с фактическими условиями сделки не является отступлением от ТФД, например, в случаях:

11.1. Когда общая стоимость Товара не может быть указана одной суммой, так как часть поставляемого товара облагается НДС, а часть нет. В таком случае необходимо отступить от ТФД в части определения общей стоимости Товара и разделить на две части. Общая стоимость товара, облагаемая НДС, и общая стоимость, не облагаемая НДС;

11.2. Когда поставка Товара не предполагает проведения сопутствующих работ (монтаж, ввод в эксплуатацию, проведение инструктажа и т.д.), то есть явно применение ТФД смешанного типа сделки неприменимо, из ТФД должны быть исключены все условия по работам, которые по факту не предполагаются и т.д.

VII. Обязательные условия для договора

1. Во все проекты договоров на закупку товаров, работ и услуг для нужд ЧУЗ необходимо в обязательном порядке добавлять следующие разделы в следующей редакции (с указанием нумерации пунктов согласно нумерации раздела в договоре, а также сторон согласно преамбуле договора):

«Антикоррупционная оговорка»

«1. При исполнении своих обязательств по настоящему Договору Стороны, их аффилированные лица, работники или посредники не выплачивают, не предлагают выплатить и не разрешают выплату каких-либо денежных средств или ценностей, прямо или косвенно, любым лицам для оказания влияния на действия или решения этих лиц с целью получить какие-либо неправомерные преимущества или для достижения иных неправомерных целей.

При исполнении своих обязательств по настоящему Договору Стороны, их аффилированные лица, работники или посредники не осуществляют действия, квалифицируемые применимым для целей настоящего Договора законодательством как дача/получение взятки, коммерческий подкуп, а также иные действия, нарушающие требования применимого законодательства и международных актов о противодействии коррупции.

2. В случае возникновения у Стороны подозрений, что произошло или может произойти нарушение каких-либо положений пункта 1 настоящего Договора, соответствующая Сторона обязуется уведомить об этом другую Сторону в письменной форме. В письменном уведомлении Сторона обязана сослаться на факты или предоставить материалы, достоверно подтверждающие или дающие основание предполагать, что произошло или может произойти нарушение каких-либо положений пункта 1 настоящего Договора другой Стороной, ее аффилированными лицами, работниками или посредниками.

Каналы уведомления Заказчика/Покупателя/Лицензиата о нарушениях каких-либо положений пункта 1 настоящего Договора: _____, официальный сайт _____.

Каналы уведомления Поставщика/Продавца/Исполнителя/Подрядчика/Лицензиара о нарушениях каких-либо положений пункта 1 настоящего Договора: _____.

Сторона, получившая уведомление о нарушении каких-либо положений пункта 1 настоящего Договора, обязана рассмотреть уведомление и сообщить другой Стороне об итогах его рассмотрения в течение _____ рабочих дней с даты получения письменного уведомления.

3. Стороны гарантируют осуществление надлежащего разбирательства по фактам нарушения положений пункта 1 настоящего Договора с соблюдением принципов конфиденциальности и применение эффективных мер по предотвращению возможных конфликтных ситуаций. Стороны гарантируют отсутствие негативных последствий как для уведомившей Стороны в целом, так и для конкретных работников уведомившей Стороны, сообщивших о факте нарушений.

4. В случае подтверждения факта нарушения одной Стороной положений пункта 1 настоящего Договора и/или неполучения другой Стороной информации об итогах рассмотрения уведомления о нарушении в соответствии с пунктом 2 настоящего Договора, другая Сторона имеет право расторгнуть настоящий Договор в одностороннем внесудебном порядке путем направления письменного уведомления не позднее чем за 60 – (шестьдесят) календарных дней до даты прекращения действия настоящего Договора».

Налоговая оговорка

1. Поставщик/Продавец/Исполнитель/Подрядчик/Лицензиар гарантирует, что:

зарегистрирован в *ЕГРЮЛ/ЕГРИП* надлежащим образом;

его исполнительный орган находится и осуществляет функции управления по месту регистрации юридического лица, и в нем нет дисквалифицированных лиц¹;

располагает персоналом, имуществом и материальными ресурсами, необходимыми для выполнения своих обязательств по Договору, а в случае привлечения подрядных организаций (соисполнителей) принимает все меры должной осмотрительности, чтобы подрядные организации (соисполнители) соответствовали данному требованию;

располагает лицензиями, необходимыми для осуществления деятельности и исполнения обязательств по Договору, если осуществляемая по договору деятельность является лицензируемой;

является членом саморегулируемой организации, если осуществляемая по Договору деятельность требует членства в саморегулируемой организации;

ведет бухгалтерский учет и составляет бухгалтерскую отчетность в соответствии с законодательством Российской Федерации и нормативными правовыми актами по бухгалтерскому учету, представляет годовую бухгалтерскую отчетность в налоговый орган;

ведет налоговый учет и составляет налоговую отчетность в соответствии с законодательством Российской Федерации, субъектов Российской Федерации и нормативными правовыми актами органов местного самоуправления, своевременно и в полном объеме представляет налоговую отчетность в налоговые органы;

не допускает искажения сведений о фактах хозяйственной жизни (совокупности таких фактов) и объектах налогообложения в первичных документах, бухгалтерском и налоговом учете, в бухгалтерской и налоговой отчетности, а также не отражает в бухгалтерском и налоговом учете, в бухгалтерской и налоговой отчетности факты хозяйственной жизни выборочно, игнорируя те из них, которые непосредственно не связаны с получением налоговой выгоды;

своевременно и в полном объеме уплачивает налоги, сборы и страховые взносы;

отражает в налоговой отчетности по НДС все суммы НДС, предъявленные Заказчику²;

лица, подписывающие от его имени первичные документы и счета-фактуры, имеют на это все необходимые полномочия и доверенности.

¹ Данный абзац не добавляется в договор, если Поставщик/Продавец/Исполнитель/Подрядчик/Лицензиар является индивидуальным предпринимателем

² Данный абзац исключается в случае освобождения от уплаты НДС при заключении Договора.

2. Если Поставщик/Продавец/Исполнитель/Подрядчик/Лицензиар нарушит гарантии (любую одну, несколько или все вместе), указанные в пункте 1 настоящего Договора, и это повлечет:

предъявление налоговыми органами требований к Заказчику/Покупателю/Лицензиату об уплате налогов, сборов, страховых взносов, штрафов, пеней, отказ в возможности признать расходы для целей налогообложения прибыли или включить НДС в состав налоговых вычетов и (или)

предъявление третьими лицами, купившими у Заказчика услуги, имущественные права, являющиеся предметом настоящего Договора, требований к Заказчику/Покупателю/Лицензиату о возмещении убытков в виде начисленных по решению налогового органа налогов, сборов, страховых взносов, пеней, штрафов, а также возникших из-за отказа в возможности признать расходы для целей налогообложения прибыли или включить НДС в состав налоговых вычетов, то Поставщик/Продавец/Исполнитель/Подрядчик/Лицензиар обязуется возместить Заказчику/Покупателю/Лицензиату убытки, который последний понес вследствие таких нарушений.

3. Поставщик/Продавец/Исполнитель/Подрядчик/Лицензиар в соответствии со ст. 406.1. Гражданского кодекса Российской Федерации, возмещает Заказчику/Покупателю/Лицензиату все убытки последнего, возникшие в случаях, указанных в пункте 2 настоящего Договора. При этом факт оспаривания или не оспаривания налоговых доначислений в налоговом органе, в том числе вышестоящем, или в суде, а также факт оспаривания или не оспаривания в суде претензий третьих лиц не влияет на обязанность Поставщика/Продавца/Исполнителя/Подрядчика/Лицензиара возместить имущественные потери».

2. Во все проекты договоров на закупку товаров, работ и услуг для нужд УЗ необходимо обязательно добавлять следующее обязательство контрагента: «Предоставлять Заказчику/Покупателю/Лицензиату информацию об изменениях в составе владельцев Поставщика/Продавца/Исполнителя/Подрядчика/Лицензиара, включая конечных бенефициаров, и (или) в исполнительных органах Поставщика не позднее, чем через 5 (пять) календарных дней после таких изменений».³ При этом в договоре необходимо предусмотреть право УЗ на расторжение договора в одностороннем внесудебном порядке, если контрагент нарушит данное требование.

³ Данный пункт не добавляется в договор, если Поставщиком является индивидуальный предприниматель.